



**vertriebserfahren
verhandlungsstark
strategisch denkend
souverän**

Sind das die Attribute, die man mit Ihrer Person verbindet? Dann sollten wir uns kennen lernen:

Im Auftrag eines sehr erfolgreichen mittelständischen Familienunternehmens mit Sitz im Münsterland bieten wir Ihnen die Chance, als

Geschäftsführer Vertrieb (m/w)

einen wesentlichen Beitrag zur strategischen Weiterentwicklung und operativen Steuerung des Unternehmens zu leisten.

Unser Kunde ist seit mehr als 50 Jahren mit verschiedenen technischen Produkten und Dienstleistungen sehr erfolgreich auf dem deutschen und internationalen Markt positioniert. Das Unternehmen beliefert namhafte Konzerne und Großunternehmen und hat sich einen Namen als Anbieter von integrierten Lösungen gemacht.

Im Rahmen einer altersbedingten Nachfolge wird es Ihre Aufgabe sein, nach intensiver Einarbeitung den Gesamt-Vertrieb des Unternehmens (Innen-/Außendienst, Service) zu führen sowie Top-Kunden des Unternehmens systematisch zu betreuen und mit ihnen in bestehenden und neuen Märkten mit sich ständig weiterentwickelnden Produkten weiter zu wachsen. Ein weiterer Schwerpunkt Ihrer Tätigkeit liegt in der Entwicklung und Umsetzung internationaler Vertriebsansätze sowie in der Steuerung der Marketing- und PR-Aktivitäten. Ihr Sparringspartner ist der kfm. Geschäftsführer, der langjährige Branchen und Kunden-Kenntnisse mitbringt.

Nach erfolgreich abgeschlossenem Studium als Dipl.-Ing. oder Dipl.-Wirtschaftsing. haben Sie den Vertrieb erklärungsbedürftiger technischer Produkte kennengelernt, im Idealfall auch auf ausländischen Märkten. Wir erwarten von Ihnen mind. 5 Jahre Erfahrung in einer Führungsaufgabe mit nachgewiesenen Erfolgen, Abschlussicherheit auf Top-Management-Level, ein souveränes Auftreten, Loyalität und Integrität. Die Aufgabe erfordert strategischen Weitblick und konsequent operatives Handeln. Aufgrund der zunehmenden Bedeutung des internationalen Geschäftes setzen wir Reisebereitschaft und sehr gute Englischkenntnisse voraus. Hoher Einsatz, außergewöhnliches Engagement und unternehmerisches Zupacken in einem mittelständisch arbeitenden Umfeld sind für Sie selbstverständlich. Begeisterungs- und Motivationsfähigkeit zeichnen Sie im Umgang mit Kunden und Mitarbeitern aus.

Weitere Informationen erhalten Sie von Frau Dr. Susanne Ribbert unter 02506-303669 oder per E-Mail unter vertriebsgeschaeftsfuehrung@profilS.de. Bewerbungen senden Sie bitte an die angegebene E-Mail-Adresse oder per Post an profilS executive search, Linus-Pauling-Weg 8, 48155 Münster.